

B-Master Movement

Kit del Nuevo Socio

Bienvenido a B-Master Movement: aquí no caminas solo

Una palabra de bienvenida

Si estás leyendo esto, es porque decidiste dar un paso importante: construir un negocio propio con el respaldo de un equipo que te acompaña. En B-Master Movement creemos que la tecnología atrae miradas, pero el liderazgo retiene vidas. Por eso este kit no es solo información: es tu ruta de arranque, sencilla y duplicable, para que en tu primera semana ya estés en movimiento.

No necesitas saberlo todo ni ser un experto. Necesitas tres cosas: seguir los pasos, mantenerte conectado a las sesiones del equipo y apoyarte en tu patrocinador. Lo demás se aprende en el camino, acompañado.

Qué es B-Master Movement

B-Master Movement es un movimiento de líderes que transforman vidas: una organización de personas que emprenden, aprenden y crecen juntas haciendo el network marketing de hoy — sistematizado, fácil y práctico, apoyado en la tecnología y la inteligencia artificial, pero humanizado en lo que de verdad sostiene a las personas: los valores, el liderazgo y la formación constante.

El movimiento no es una compañía: es la casa del equipo. La plataforma de negocios con la que trabajamos actualmente es ORYGN, la compañía de network marketing donde registras tu posición, tus clientes compran y se generan tus comisiones. El movimiento te da el sistema, la comunidad y la formación; la compañía pone el producto, la oficina virtual y los pagos.

Qué es ORYGN, en corto

- **La compañía:** ORYGN es la empresa de network marketing con la que el equipo desarrolla el negocio.
- **Tu posición:** al registrarte quedas ubicado en la organización de tu patrocinador y recibes tu propia oficina virtual para dar seguimiento a tu red y tus comisiones.
- **Los productos:** la compañía ofrece productos de bienestar que tus clientes adquieren en tu tienda. Habla de ellos con honestidad: son apoyos al bienestar de cada persona, nunca promesas de curación.
- **Tus pagos:** las comisiones se reciben a través de tu wallet PayQuicker, que activas en tus primeros días (más abajo te decimos cómo).

Tus primeros 7 días, paso a paso

Esta es la ruta. No la saltes: cada paso prepara el siguiente.

Día 1: tu registro queda completo

Paso 1: Confirma tu registro. tu patrocinador te compartió su enlace personal de registro. Si aún no completaste el proceso, hazlo hoy, acompañado por él en una llamada o por Zoom, para que ningún dato quede mal escrito.

Paso 2: Guarda tus datos de acceso. anota tu usuario y tu contraseña en un lugar seguro que solo tú conozcas. Tu oficina virtual es la caja fuerte de tu negocio: ahí vive tu organización y tus reportes.

Paso 3: Preséntate al equipo. envía un saludo breve al grupo del equipo: tu nombre, tu ciudad y una línea de por qué decidiste empezar. Aquí celebramos los comienzos.

Día 2: activa tu wallet y tu perfil de compra

Paso 1: Activa tu wallet PayQuicker. es la billetera donde recibirás tus comisiones. Actívala con calma, con tus datos reales y verificados; tu patrocinador tiene la guía paso a paso del equipo si la necesitas.

Paso 2: Crea tu perfil de compra. en la tienda de la compañía, que se presenta como B-MASTER MOVEMENT, crea tu perfil con tu dirección de envío correcta. Así tus propios pedidos y los de tus clientes llegan sin contratiempos.

Paso 3: Conoce tu tienda y tu enlace. familiarízate con cómo se ve tu tienda y dónde está tu enlace personal de registro: ese es el enlace que compartirás cuando inscribas a alguien. Nunca uses el enlace de otra persona.

Día 3: tu primera lista de contactos

Paso 1: Escribe tu lista sin prejuizar. anota de 25 a 50 nombres: familia, amigos, compañeros de trabajo, contactos del teléfono, redes sociales. No decidas por ellos quién quiere y quién no; tu trabajo es invitar, el de ellos es decidir.

Paso 2: Ordénala por cercanía. marca con quiénes tienes más confianza: con ellos practicarás tus primeras invitaciones.

Paso 3: Compártela con tu patrocinador. revisen juntos la lista y elijan a las primeras 5 o 10 personas para invitar esta semana.

Días 3 y 4: conéctate al calendario del movimiento

Todas las sesiones del equipo suceden en la misma sala Zoom permanente del movimiento (ID de reunión: 825 4472 4334). Entra primero como oyente: escucha una presentación de oportunidad completa y una capacitación. Así aprendes el mensaje viéndolo hecho, que es como se duplica este negocio.

Día	Hora	Sesión
-----	------	--------

B-Master Movement

Lunes	8:00 p. m.	Presentación: oportunidad de negocio
Miércoles	8:00 p. m.	Presentación: oportunidad de negocio
Jueves	2:00 p. m.	Presentación: oportunidad de negocio
Sábado	10:00 a. m.	Capacitación de Bienestar y Salud
Domingo	8:00 p. m.	Academia B-Master (formación del equipo)

Horarios de Miami · Venezuela. La presentación se repite cada semana en la misma sala: invita a tus prospectos a las presentaciones y no te pierdas las capacitaciones; ahí se construye la duplicación.

Días 4 y 5: tu enlace personalizado de iDecide

Paso 1: Conoce la herramienta. iDecide es una presentación interactiva externa a ORYGN: tu prospecto la mira, responde preguntas y al final elige una acción. Lee el tutorial del equipo «Qué es iDecide y cómo usarlo» antes de compartir nada.

Paso 2: Usa siempre TU enlace. cada socio comparte su enlace personalizado, desde su propia cuenta, para que cada vista llegue con nombre y las notificaciones te lleguen a ti. Compartir el enlace de otra persona es regalarle tus prospectos.

Paso 3: Prepara tu mensaje de invitación. con ayuda de tu patrocinador (y del tutorial de inteligencia artificial del equipo), deja listo un mensaje breve, humano y sin exageraciones para invitar por WhatsApp.

Días 5 al 7: tus primeras invitaciones

Paso 1: Invita a tus primeros contactos. envía tu enlace personalizado a las 5 o 10 personas que elegiste con tu patrocinador. Un mensaje personal vale más que cien mensajes masivos.

Paso 2: Atiende cada notificación. cuando alguien empieza o termine de ver la presentación, iDecide te avisa. Si eligió avanzar, escríbele por WhatsApp el mismo día: el cierre es humano, siempre.

Paso 3: Cierra la semana con tu patrocinador. cuenten juntos: cuántas invitaciones hiciste, cuántas vistas completas, cuántas conversaciones abiertas y cuál es tu meta de la próxima semana.

Las herramientas del equipo

- **La página del movimiento:** el calendario, los recursos y las guías del equipo en un solo lugar.
- **La presentación en PowerPoint:** «Presentación ORYGN — PowerPoint», la versión en diapositivas para presentar tú mismo en reuniones y videollamadas.
- **Las guías propias del equipo:** cómo comenzar, cómo inscribir un socio, cómo crear tu perfil de compra, cómo activar tu wallet PayQuicker, manejo de objeciones y preguntas frecuentes. Pídelas en el grupo o descárgalas de la página del movimiento.
- **Los tutoriales nuevos:** inteligencia artificial aplicada a tu negocio y uso de iDecide, incluidos en este kit.
- **El grupo del equipo:** donde se anuncian sesiones, materiales nuevos y logros. Participa: la comunidad también es una herramienta.

A quién acudir con dudas

1. Primero, a tu patrocinador: es tu persona de confianza y conoce tu proceso.
2. Si tu patrocinador no está disponible, acude al líder de tu línea que él mismo te presente.
3. Las dudas de producto y de negocio se trabajan en las capacitaciones del calendario; lleva tus preguntas anotadas.
4. Los temas de tu cuenta (pagos, pedidos, datos) se revisan desde tu oficina virtual y, si hace falta, con el soporte de la compañía.

Las reglas de oro del movimiento

- Honestidad siempre: nada de promesas de ingresos ni de curaciones. Compartimos una oportunidad y productos de bienestar; los resultados dependen del trabajo de cada persona.
- Cada quien comparte SU enlace: el del registro y el de iDecide. Así cada esfuerzo construye tu propia organización.
- El cierre es humano: la tecnología abre la puerta; la conversación, la confianza y el acompañamiento cierran.
- Constancia sobre intensidad: mejor una acción pequeña cada día que un arranque grande una sola vez.
- Formarte es parte del negocio: presentaciones para tus invitados, capacitaciones para ti. Tú decides — y aquí decides acompañado.